



Die Viessmann Group (www.viessmann.com) ist einer der international führenden Hersteller von Systemen der Heiz-, Kälte- und Klimatechnik. Die Viessmann Group entwickelt und produziert innovative Produkte und Systemlösungen und verfügt über eine weltweite Vertriebs- und Serviceorganisation. In der Schweiz ist die Firma an fünf verschiedenen Standorten seit vielen Jahren erfolgreich im Markt tätig.

Wir suchen per sofort einen

Technischer Verkaufsberater Commercial Business (w/m/d) für die Region Bern/Basel

Dein Aufgabengebiet

- Neukundenakquirierung
- Kundenstammpflege und Kundenstamm erweitern
- Marktanalyse mit Produktmanagement
- Kundenberatung Projektgeschäft
- Konzeptentwicklung mit Systemlösungen
- Projektspezifische Angebotsausarbeitung
- Projektspezifische Auftragsverhandlung inkl. Abschluss
- Dokumentenablage im Vi-Ablagesystem
- Koordinierte Zusammenarbeit Vorprojektphase mit VPI- und VB Residential
- Projektübergabe an Projektkoordinator
- Zielerreichung Umsatz-Verkaufsgebiet Commercial Unit

Deine Qualifikation

Idealerweise verfügst Sie über einen Abschluss als Ingenieur, eine vergleichbare Ausbildung oder eine fundierte technische Ausbildung im Bereich HLK. Sie bringen vertieftes Wissen und Erfahrung in den Bereichen Wärmepumpen Heiz- und Kühltechnik, Heizen mit erneuerbaren Energien wie auch mit der fossilen Heizsystemtechnik mit. Sie orientieren sich an den Bedürfnissen der Kunden und schaffen Lösungen. Im Team verhalten Sie sich wertschätzend, respektvoll und transparent. Wenn Sie schon ein paar Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position gesammelt haben, sind Sie bei uns genau richtig. Eine fundierte Einarbeitungszeit wird gewährleistet.

Deine Bewerbung

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben und Dein Profil unseren Anforderungen entspricht, freuen wir uns auf Deine vollständige Bewerbung per unten stehendem Link.

Viessmann (Schweiz) AG, Claudia Wymann, People & Organisation,
<https://boards.greenhouse.io/viessmannch/jobs/5316680003>